

Site web : <http://voielacteeevents.mozello.fr>

**Linkedin:** [www.linkedin.com/in/hawa-ndiaye-5803a8115](http://www.linkedin.com/in/hawa-ndiaye-5803a8115)

## SENIOR en prospection BtoB, BtoC - de Tunnels de ventes et de la Gestion de la relation client

### Passionnée pour l'organisation d'évènements

Experte en développement commercial à l'international dans les services d'assurances et des opérateurs mobiles, en mode B-to-B...., avec une expertise technique complète, avec une expérience multiculturelle acquise en grandes entreprises et en start-up, je me propose d'accélérer votre expansion commerciale et de garantir la réussite de vos projets.

Je peux vous supporter sur les fonctions:

- Lancement commercial de nouveaux produits
- Stratégie commerciale et marketing
- Prospections nouveaux prospects et Direction des ventes,
- Gestion et promotion de projets

Mon domaine d'action s'étend à la fois dans le domaine des assurances et de la téléphonie plus particulièrement:

- Assurances vie, assurances maladie, hospitalisations...
- prospections de nouveaux clients pour divers operateurs mtn, sfr, bouygues, free...
- partenaires pour de nouveaux contrats d'électricité ; engie, gaz de France...
- protection de contenu et solutions de sécurité

Approche globale

Nous sommes disponibles et nous resterons à l'écoute de vos projets.

N'hésitez pas nous écrire sur [voielacteevents@gmail.com](mailto:voielacteevents@gmail.com) ou téléphoner au 77 715 23 06 / 70 973 51 94

Mes compétences :

Management

Business development

Startups

Communication

Développement des ventes

Direction commerciale

Stratégie commerciale

Stratégie d'entreprise

Marketing stratégique

Développement commercial

Entreprises

Voie Lactée Events - Développement commercial opérationnel – Formations pour professionnels - Services évènementiels en entreprise

2020 - maintenant

Je propose mes services en développement commercial opérationnel externalisé comme indiqué dans mon résumé. Je viens de terminer deux missions importantes

J'ai de nouveau de la bande passante et peux vous supporter. Faites moi savoir quels sont vos besoins en m'écrivant à [voielacteevents@gmail.com](mailto:voielacteevents@gmail.com) ou téléphoner au 77 715 23 06

- Business plan : validation des avantages concurrentiels et objectifs de ventes, calcul des besoins et obtention des RDV et clients adéquats.

- Mise en place et exécution de la stratégie commerciale : Promotion aux opérateurs de téléphonie et fabricants de Set-Top-Box en Europe,

- Communication : Création de bande passante, présence dans les salons

-ultra-basse consommation, nous avons maintenant les produits pour adresser les marchés du Smartphone, électro-ménager et commandes industrielles. Lancement des produits mémoire Dual-Interface, et mise en place promotion des produits de transport public.

La part de marché a significativement augmentée dans l'ensemble des distributeurs. Des design majeurs ont été enregistrés chez nos clients stratégiques dans les segments de grand-public (Set-Top-Box, périphériques PC) et les segments industriels (Automatisation, Compteurs électriques..